

平成 20 年 2 月 29 日

各 位

会 社 名 東京オートリース株式会社
代 表 者 名 代表取締役社長 加治 重一
問 合 せ 先 営業推進部 権田
TEL:03(5436)3772

東京リースとオリエントコーポレーションとの オートリース事業に係る合弁会社設立のお知らせ

東京オートリース株式会社（東京都品川区、代表取締役社長：加治重一、以下「TALC」）の親会社である東京リース株式会社（東京都新宿区、代表取締役社長：海老原政徳、以下「東京リース」）と株式会社オリエントコーポレーション（東京都千代田区、代表取締役社長：西田宜正、以下「オリコ」）とは、自動車販売市場において多様化するお客さまのニーズに幅広く対応することを目的として、両社合弁で新たなオートリース事業会社を設立することといたしましたので、下記の通りお知らせいたします。

記

1. 背景・目的

TALC とオリコとは平成 15 年 12 月に業務提携契約を締結し、主に個人及び中小規模法人を対象としたオートリース商品の取扱い拡大に向けて注力してまいりました。

業務提携の具体的内容は、オリコが TALC に既存オートローン加盟店を代理店として紹介し、TALC はオリコから紹介を受けた代理店を通じて新車を中心としたオートリース商品の取扱いを進め、オリコはその債権の保証並びに回収業務を行うものです。

提携開始後約 4 年が経過し、オリコの紹介による TALC 代理店数は 5,000 社を超え、オートリースの取扱高も大きく伸張するなど、両社の業務提携は着実な成果をあげております。

一方、国内の自動車販売市場におきましては、足元の販売台数が伸び悩みを続けるなか、車両管理のアウトソーシングや資金調達の多様化を目的とする法人需要を牽引力に、新車販売におけるリースシェアが年々拡大しており、平成 8 年の 6.5%から平成 18 年には 12.4%に達しました。また、平成 19 年のリース車保有台数は 306 万台と過去 10 年で 1.5 倍に増加しています。このうち個人のリース保有台数は、現時点では 12 万台弱にとどまっておりますが、自動車の「所有」にこだわらないユーザー層は増加する傾向にあり、今後は現状以上に個人の間でもリース利用が拡大していくものと思われまます。

東京リース・TALC 及びオリコは、利用ユーザー層の多様化に伴いオートリース市場が着実に拡大する見通しであることをビジネスチャンスと捉え、今般新会社を設立し、オートリース事業をより強化・推進することで合意に至ったものであります。

2. 新会社の概要

- (1) 商号 : 株式会社オリコオートリース
- (2) 本店登記住所 : 東京都千代田区
- (3) 本社事務所所在地 : 東京都品川区
- (4) 業務範囲 : オートリース業務及びこれに付随する業務
- (5) 出資金 : 480 百万円 (うち資本金 240 百万円、資本準備金 240 百万円)
- (6) 出資者、出資比率 : 東京リース 50%、オリコ 50%
- (7) 決算期 : 12 月
- (8) 代表者 : 未定 (東京リース、オリコ双方から派遣の予定)
- (9) 設立予定日 : 平成 20 年 3 月 6 日

3. 新会社の事業展開

本事業は、豊富なオートリースノウハウを有する東京リース・TALC とオートローン最大手のオリコとが業界の垣根を越えて提携することにより、営業推進・与信管理等の面から従来困難とされていたノンフリート市場及び個人市場に参入するものであり、競合他社では見られない画期的な取組であります。

新会社の事業展開につきましては両社の持つ強みを活かし、TALC が「リースノウハウ提供・システム・事務部門」を、オリコが「営業・与信・回収部門」をそれぞれサポートし、事業展開に必要な経営資源を提供してまいります。

具体的には、TALC が提供する事業インフラをベースに、オリコが子会社のオリコオート（オートローンの営業推進専門会社）を含む全国の営業店網を活用することで、既存代理店のオートリース稼働推進やオートローン加盟店のオートリース代理店化を促進してまいります。従来の業務提携の枠組みにおきましては、営業推進の役割は TALC が担いオリコは「オートローン加盟店」の紹介にとどまっておりましたが、今後は本事業推進のためオリコの全国の営業拠点・人員を活用することにより、営業力が大幅に強化されることとなります。また、新会社では、多様化するお客さまのニーズにきめ細かく対応していくために、通常のファイナンスリースに加えメンテナンスリースの取扱いも行います。

今後、東京リース・TALC 及びオリコはそれぞれのノウハウを生かしながら、新会社が取扱うオートリース商品をさらに発展させていき、オートリース市場の拡大を通じて自動車市場全体の活性化を図ってまいります。

また新会社は、「少子化」「買換サイクルの長期化」等により販売低迷が続く中古車業界の中で、『中古車を対象としたオートリース商品』を業界で初めて本格的に提供いたします（新車を対象としたオートリースも併せて提供）。新会社代理店は、顧客ニーズに応じてローンとリースの両方に対応することが可能になり、取扱台数の拡大が期待できます。加えて新会社は、リースアップ車両を代理店に売却することを通じて良質中古車両の仕入れをサポートし、代理店との共存共栄を展望してまいります。

以上のように、全国の新会社代理店と WIN-WIN の関係を構築していくことにより、幅広くお客さまのニーズに応え、5 年後に新会社の年間新規契約台数 72,000 台、保有台数 150,000 台、総資産 2,200 億円の事業規模を目指してまいります。

尚、新会社につきましては、伊藤忠商事株式会社の出資も含めた参画を検討してまいります。

【主要計数計画】 (単位：台、億円)

	第1期	第3期	第5期
新規契約台数	2,900	22,000	72,000
保有台数	2,900	37,000	150,000
営業資産残高	50	600	2,200

4. 日程

平成20年3月6日 設立、事業開始

平成20年4月1日 営業開始

[ご参考]

<東京リースの概要> (連結)

所在地 : 東京都新宿区西新宿六丁目10番1号 日土地西新宿ビル

代表者 : 代表取締役社長 海老原 政徳

資本金 : 223億円 (平成19年3月末現在)

設立時期 : 昭和39年8月

主な株主 : 日本土地建物 22.8%、勸翔 17.7%、日新建物 5.5%、
みずほコーポレート銀行 4.6% (平成19年3月末現在)

売上高 : 4,905億円 (平成19年3月期)

総資産残高 : 1兆3,396億円 (平成19年3月末現在)

従業員数 : 1,044名 (平成19年3月末現在)

事業内容 : 総合リース業

オリコとの関係 :

東京リースはオリコの第4位 (1.90%) の株主であり、東京リースの100%子会社であるTALCは、平成15年12月にオリコとオートリース事業に係る業務提携契約を締結しております。尚、人的関係はございません。

<東京オートリースの概要> (単体)

所在地 : 東京都品川区大崎一丁目6番4号

代表者 : 代表取締役社長 加治 重一

資本金 : 2億円 (平成19年3月末現在)

設立時期 : 昭和54年3月

主な株主 : 東京リース 100.0%

売上高 : 339億円 (平成18年12月期)

総資産残高 : 603億円 (平成18年12月末現在)

従業員数 : 207名 (平成19年3月末現在)

事業内容 : オートリース業

<オリコの概要> (連結)

所在地 : 東京都千代田区麴町五丁目 2 番 1 号

代表者 : 代表取締役社長 西田 宜正

資本金 : 1,500 億円(平成 19 年 9 月末現在)

設立時期 : 昭和 26 年 3 月

主な株主 : 伊藤忠商事 32.0%、みずほコーポレート銀行 3.28%、みずほ銀行 1.93%、
東京リース 1.90% (平成 19 年 9 月末現在)

営業収益 : 3,128 億円 (平成 19 年 3 月期)

総資産残高 : 4 兆 4,631 億円 (平成 19 年 3 月末現在)

従業員数 : 4,910 名 (平成 19 年 3 月末現在)

事業内容 : 信販業

東京リースとの関係 :

東京リースはオリコの第 4 位 (1.90%) の株主であり、オリコは平成 15 年 12 月に東京リースの 100%子会社である TALC とオートリース事業に係る業務提携契約を締結しております。尚、人的関係はございません。

以 上